

### Grila de evaluare tehnică și financiară

Criteriu/ Subcriteriu				
<b>1.</b>	<b>Contribuția proiectului la realizarea obiectivului priorității de investiție</b>			<b>23</b>
	<b>1.1.</b>	<b>Indicatori de performanță a incubatorului (indicatori de monitorizare a proiectului)</b>		<b>13</b>
		a.	Rata de supraviețuire a firmelor incubate, la 3 ani de la finalizarea componentei finanțabile prin ajutor de stat regional: >= 60% [7 pct.] >=50% și < 60% [5 pct.] >=40% și < 50% [3 pct.]	7
		b.	Gradul de ocupare a incubatorului, la 2 ani de la finalizarea proiectului: >= 70% [6 pct.] >= 50% și <70% [4 pct.]	6
	<b>1.2.</b>	<b>Caracterul proiectului de investiție</b>		<b>10</b>
		a.	Investitia presupune reconversia unui imobil existent neutilizat, în care va funcționa incubatorul	10
		b.	Investitia nu presupune reconversia unui imobil existent neutilizat	0
<b>2.</b>	<b>Calitatea, maturitatea și sustenabilitatea proiectului. Capacitatea financiară și operațională a solicitantului</b>			<b>71</b>
	<b>2.1.</b>	<b>Calitatea planului de afaceri pentru dezvoltarea incubatorului</b>		<b>15</b>
		a.	Analiza cererii pentru serviciile incubatorului justifică decizia de creare a incubatorului, în sectorul respectiv. Analiza cererii a fost realizată printr-o studiere adecvată a pieței. Solicitantul justifică necesitatea serviciilor de incubare în comparație cu alte tipuri de servicii de sprijinire a afacerilor și a inițiativelor antreprenoriale. Planul de afaceri identifică sectorul specific incubatorului ca fiind unul strategic la nivel regional, cu potențial inovativ, respectiv într-o zonă de avantaj competitiv.	5
		b.	Planul de afaceri identifică modalitățile de cooperare cu actorii (entități, structuri, instituții atât publice cât și private) implicați în acțiuni de dezvoltare locală și regională. Acești actori au fost implicați în etapa de identificare a cererii de servicii de incubare. Solicitantul a încheiat parteneriate, protocoale cu actori relevanți în acest sens.	5

		c.	Sustenabilitatea financiară este demonstrată prin fluxuri de numerar nete cumulate pozitive pe durata întregii perioade de referință luate în considerare, demonstrând că entitatea nu întâmpină riscul unui deficit de numerar (lichidități) care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției/ intrării în procedură de insolvență. La determinarea fluxului de numerar net, s-au luat în considerare toate costurile (eligibile și ne-eligibile) și toate sursele de finanțare (atât pentru investiție, cât și pentru operare și funcționare), inclusiv veniturile generate de proiect. Planul de incubare propune un model financiar fiabil care să permită independența financiară	5
	2.2.	Calitatea serviciilor de incubare (programul de incubare)		25
		a.	Programul de incubare este prezentat în detaliu. Acesta cuprinde cel puțin următoarele elemente, adecvate în perspectiva atingerii indicatorilor de performanță asumați:- Strategia de atragere a potențialilor antreprenori. Strategia de promovare și de creșterea a vizibilității incubatorului în regiune- Selectarea ideilor de afaceri cu potențial de dezvoltare și creștere. Criterii aplicate în selectarea afacerilor- Programe personalizate de incubare- Strategia de monitorizare în toate etapele incubării (modalitatea de colectare a datelor, indicatorii cheie de performanță analizați)	10
		b.	Serviciile prestate/ oferite de incubator 1. Gama de servicii este cuprinzătoare și adecvată specificului incubatorului 2. Relevanța: serviciile prestate și acțiunile întreprinse în operarea incubatorului sunt în strânsă corelare cu specificitățile regiunii, cu misiunea și obiectivele incubatorului 3. Complementaritatea serviciilor propuse cu cele existente deja pe piață asigură o valoare adăugată a incubatorului, a serviciilor prestate față de oferta existentă pe piață 4. Spațiile fizice aferente incubatorului sunt adecvate (inclusiv infrastructura de acces internet/ conectivitate). Spațiile de producție/servicii sunt echipate corespunzător.	15
	2.3.	Capacitatea operațională a administratorului incubatorului		31
		a.	Administratorul (entitatea juridică) are experiență în dezvoltarea și/sau gestionarea unui incubator de afaceri sau structuri similare.	4

		b.	<p>Competențele și calificările existente la nivelul incubatorului (resursele umane interne) acoperă serviciile definite, corelate cu nevoile identificate în mediul antreprenorial și sectorul economic specific incubatorului:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Consultanță în cercetare și dezvoltare, spin-off, creare și sprijinire IMM-uri inovative, consultanță în afaceri</li> <li>- Internaționalizarea afacerilor (cooperare internațională)</li> <li>- Consultanță juridică (înființare, contracte comerciale, drepturi de proprietate intelectuală)</li> <li>- Consultanță în accesul la finanțare</li> </ul>	20
		c.	Managerul (coordonatorul) incubatorului are experiență în mediul privat, în regiune, cunoaște mediul antreprenorial	7
3.	<p><b>Respectarea principiilor privind dezvoltarea durabilă, egalitatea de șanse, de gen și nediscriminarea.</b>  <b>(Nu vor fi punctate măsurile de conformare cu obligațiile legale ale solicitantului în aceste domenii)</b></p>			6
		a.	Exploatarea infrastructurii aferente incubatorului include utilizarea surselor regenerabile de energie	2
		b.	Investiția include măsuri de minimizare la sursă a deșeurilor generate, de creștere a gradului de recuperare și reciclare a deșeurilor, în desfășurarea activității firmelor incubate.	2
		c.	Infrastructura ce face obiectul proiectului (inclusiv echipamente, utilajele) este adaptată pentru accesul și operarea de către persoane cu dizabilități	2
<b>Total</b>				<b>100</b>